

## Marketing organskih proizvoda

Vrsta: Seminarski | Broj strana: 22 | Nivo: Visoka škola za ekonomiju i informatiku, Prijedor

### UVOD

Prema rezultatima savremenih teorijsko-empirijskih istraživanja proizvodnja hrane po metodi organske poljoprivrede pojavila se pre tridesetak godina kao nov koncept proizvodnje i prerade hrane u agroindustriji konvencionalne proizvodnje hrane.Pojavljanje ovog koncepta usljedio je kao svojevrstan odgovor na visok stepen hemizacije primarne proizvodnje,narušavanje biodiverziteta i sve više slučajeva narušavanja zdravlja ljudi uslijed upotrebe zdravstveno neispravne hrane.Prema uopštenijem viđenju organska poljoprivreda predstavlja zaokruženi sistem upravljanja poljoprivrednom proizvodnjom koja se zasniva na etičkim principima,na zaštiti i unapređenju životne sredine,kao i ekonomski isplativoj proizvodnji proizvoda prepoznatljivog kvaliteta.U organskoj proizvodnji je isključena primjena hemijskih sintetizovanih sredstava za zaštitu bilja(pesticidi),sredstava za ishranu bilja(mineralnih đubriva),genetskih modifikovanih organizama,regulatora rasta i vještačkih aditiva.Velika razlika između konvencionalnog i organskog načina proizvodnje hrane može se naručito dobro uočiti u suprostavljenim konceptima kvaliteta.Kod konvencionalne proizvodnje hrane prisutan je tzv.retakaktivni ili staticki koncept kvaliteta koji podrazumjeva dobijanje gotovog proizvoda i onda se na bazi uzoraka utvrđuju njegova biološka i fizičko-hemijska svojstva.U organskoj proizvodnji hrane prisutan je prisutan je tzv.proaktivni ili dinamički koncept kvaliteta koji podrazumjeva kontrolu proizvodnje hrane u svakoj fazi proizvodnje(od pripreme zemljišta,sjetve,sadrje,prerade,do gotovog proizvoda u prodaji).Prema ovoj metodologiji pod posebnom lupom je utvrđivanje bioloških i fizičko-hemijskih svojstava proizvoda,kontrola procesa proizvodnje po definisanim standardima za organsku poljoprivredu,detaljno vođenje dokumentacije,kao i prihvatljivost proizvoda.Prihvatljivost proizvoda omogućava dolazak do izvora,to jest krajnji potrošač može koracima unazad doći do primarnog proizvođača i tačno identifikovati mjesto uzgoja i osnovnu količinu proizvoda.

### 1. MARKETING ORGANSKIH PROIZVODA

Tri koncepta marketinga su najbitnija:

1. Marketing je stalna promjena.

Marketing podrazumjeva promjene koje obezbjeđuju pozitivan uticaj i rast potreba za određenim proizvodima ili uslugama,implementirajući te promjene kroz sve marketinške alate i namećući stalne promjene na tržištu,jer tržište čine svi potencijalni kupci koji djele određenu potrebu ili želju i koji su voljni i sposobni da se uključe u razmjenu u cilju zadovoljavanja te potrebe ili želje.

2. Marketing menadžeri mogu stvarati i unaprijediti promjene koristeći saznanja i informacije uz pomoć elemenata marketing mix-a:proizvod,cijena,promocija,distribucija.

Koncept marketing mix-a je primjenjiv u skoro svim oblicima društvenih aktivnosti,jer i novi kreditni paket kod neke banke možemo nazvati proizvodom,koji mora da ima svoju cijenu,način distribuisanja i promociju kojom se ciljanoj grupi pruža dovoljan broj informacija o proizvodu.Takav pristup omogućava pažljivo analiziranje i primjenu određenih markentinških aktivnosti.

### 2. STRATEGIJSKI TROUGAO

**----- OSTATAK TEKSTA NIJE PRIKAZAN. CEO RAD MOŽETE PREUZETI NA SAJTU. -----**

[www.maturskiradovi.net](http://www.maturskiradovi.net)

MOŽETE NAS KONTAKTIRATI NA E-MAIL: [maturskiradovi.net@gmail.com](mailto:maturskiradovi.net@gmail.com)